

МЕТАЛЛЫ КОНСАЛТИНГ INTERNATIONAL LIMITED

Независимые Услуги Консалтинг
в Центральной и Восточной Европы
Металлургия



Декабрь 2011

НАШИ УСЛУГИ

Металлы Consulting International Limited (MCI) предлагает своим клиентам независимые, профессиональные консалтинговые услуги, связанные с металлургической промышленности в Центральной и Восточной Европы. Консультативные или вспомогательные услуги включают в себя:

- **MCI на основные услуги:** Помощь в должной осмотрительности, приватизации, реструктуризации, модернизации, стратегии, бизнес-планирование, изменение производительности и прибыли улучшения.
- **MCI дополнительные услуги:** Помощь в поиске партнеров, приобретение оценки, прогнозирования, исследования рынка металлов, обучение персонала, а также подбор и отбор.

Для оказания этих услуг, консультантов MCI и Associates опираться на:

- Давнюю историю работы в Центральной и восточном секторе европейских металлов;
- Практический опыт работы в области стратегии, и в работе на рынке, технические, экологические и финансовые вопросы;
- Контактной сети, которая охватывает большую часть металлургической промышленности в Центральной и Восточной Европы, включая Польшу, Чехию и Словакию и Венгрию, в частности.

НАШ ОПЫТ

В ходе последних 15 лет специалисты MCI консалтинговых работали для широкого круга клиентов, включая национальные правительства, государственных органов, Европейская комиссия, Всемирный банк, ЕБРР, частные банки, фактические и потенциальные покупатели металлургической компанией и продавцов, и металлургические компании сами.

Эта работа была направлена на сталь и металлы бизнеса в Болгария, Чешский

Республика, Венгрия, Казахстан, Польша, Румыния, Россия, Словакия, Турция и бывший Югославия. Консультанты MCI также имеют значительный опыт промышленности от назначения в Западной Европе, Северной и Южной Америке, Африка и Азиатско-Тихоокеанского региона.

В ПОСЛЕДНЕЕ ВРЕМЯ УПРАЖНЕНИЯ

Последние металлов МСІ консультантов консультативных опыт включает в себя профессиональную участие в следующих заданий ...

Описание проекта: Специальное исследование рынка стали

Цель: Польский особое понимание рынка стали и разработка низкой маршрут выхода на рынок риска

Клиент: Средние стали процессор

Страна: Чешский Республика

Назначение продолжительность: 1 месяц

Выходы: Оценка емкости рынка, сегментация, определение ключевых клиентов и клиентов местах. Описание целевого рынка, предпочтительным подходом выхода на рынок, а также анализ возможности получения прибыли

Описание проекта: Фонд реструктуризации

Цель: Подготовка постоянного горячей прокатки план закрытия мельница для последующей оценки Европейской Комиссией

Клиент: Металлы снова ролик

Страна: Чешский Республика

Назначение продолжительность: 2 месяца

Выходы: Формулировка постоянный план закрытия мельницу в том числе сроки, последующие шаги и обязанности. Оценка социально-рынка и финансовых последствий мельница закрытия. Представление завершен план европейских властей комиссии

Описание проекта: Доменная печь повышения производительности

Цель: Улучшение BF пылеугольного топлива скоростях от 100kg/thm ~ среднесрочные целевые инъекции скорость 200kg/thm

Клиент: Турецкая сталелитейная

Страна: Турция

Назначение продолжительность: 12 месяцев

Выходы: Периодические 5-дневного посещения для оценки производительности и BF PCI статуса, в том числе и управления и оператором дискуссии / подготовка следующих шагов / краткосрочные цели повышения производительности

Описание проекта: Металлы промышленности приватизации

Цель: Подготовка бизнес-плана для Европейской комиссии

Клиент: Основные сталелитейной ДСП (толстый лист)

Страна: Польша

Назначение продолжительность: 3 месяца (завершение января 2005 года)

Выходы: Разработка коммерческой стратегии, ведущие к среднесрочной жизнеспособности бизнеса, а также подготовки приемлемого связанных с ними финансовых прогнозов Европейской комиссии

ПОСЛЕДНИЕ назначения (продолжение)

Описание проекта: Подготовка к вступлению в ЕС

Цель: Подготовка национальных Сталь реструктуризации Программы и планы Бизнес Компании в соответствии с протоколами присоединения

Клиент: Европейская комиссия

Страна: Задания осуществляется в нескольких государствах ЕС кандидат

Назначение продолжительность: Каждый ~4-6 месяцев

Выходы: Как правило, планы оценки металлы стратегии компании, рыночные, технические, экологические и финансовые вопросы и показывая среднесрочной вернуться к жизнеспособности бизнеса; пропорциональности исторических помощи государства; и детализации потенциального закрытия мощностей

Описание проекта: Благодаря тщательной проверки, Erdemir металлоконструкций

Цель: Подготовка рынка, технические и экологические предприватизационной доклада за усердие в том числе для оценки бизнеса Турция"Ведущих плоский продукт металлоконструкций (Erdemir, также Isdemir)

Клиент: Частные турецкие клиента

Страна: Турция

Назначение продолжительность: ~2 месяца (завершение октября 2005 года)

Выходы: Полный письменный отчет и финансовые прогнозы

Описание проекта: Металлургического направления бизнеса Повышение эффективности бизнеса

Цель: Подготовка прибыль улучшения плана (PIP), свидетельствующих о потенциальном превосходной среднесрочные финансовые показатели

Клиент: Средние вниз по течению подразделение одной из крупнейших металлов компаний мира

Страна: Евросоюз

Назначение продолжительность: 2 месяца

Выходы: Компиляция из первых в серии отчетов ежеквартально "Прибыль Улучшение программы« оценки потенциальных поднятия прибыли, связанной с энергией, коммунальные услуги, выход, рабочая сила, перемешать, покупка, цены, плохой сокращения задолженности, общая модернизация и другие инициативы, совершенствование, внедрение совокупности поднятий в план; определение дальнейших шагов и ответственности за достижение PIP

ПОСЛЕДНИЕ назначения (продолжение)

Описание проекта: Сервисный центр Инвестиционная стратегия

Цель: Обзор стали каналов дистрибуции для плоских / длинных / трубной продукции на внутреннем и внешнем принадлежащих сервисных центров в том числе акционеров / SSC сектора промышленности структура, # игроков, средний размер, расположение, специализации, а также оценка инвестиций / консолидации тенденций и определение инвестиционных возможностей

Клиент: Западноевропейские клиента [купец бар]

Страна: Центральная Европа

Назначение продолжительность: 1 месяц (завершение сентября 2007 года)

Выходы: ~ 50 страниц английского языка письменного доклада с описанием рынок стали, сектора стали акционерами, профили основных игроков, тенденции, списки клиентов, плюс рекомендуется стратегия входа

Описание проекта: Изучение возможности модернизации

Цель: Рынка, технические, экологические и финансовые технико-экономического обоснования для крупных вверх и вниз по течению модернизации ведущих европейских сталелитейная (покрытие расплава модернизации цеха, горячей прокатки, травление завода и других инвестиционных вниз по течению)

Клиент: Oesterreichische Kontrollbank (OeKB) / Citigroup

Страна: Украина

Назначение продолжительность: 3 месяца (завершение сентября 2006 года)

Выходы: Подробная ~ 200 страниц английского языка письменного отчета; подробную финансовую модель (P & L, бухгалтерский баланс, движение денежных средств)

Описание проекта: Толстолистового стана технико-экономического обоснования

Цель: Исследование рынка / обоснование, так как часть более широкой возможности оценки, касающиеся значительных инвестиций мельница пластины [для крупносерийного производства труб диаметром] в СНГ.

Клиент: Западноевропейские клиента [ведущий банк]

Страна: В бывшем Советский Союз

Назначение продолжительность: > 18 месяцев

Выходы: Рынка оценки, касающиеся будущей пластинки и большой расход диаметр трубы, в том числе оценка "снизу вверх" стали требовать, вытекающие из инвестиции в отечественные и транснациональные проекты газопроводов

ПОСЛЕДНИЕ назначения (продолжение)

Описание проекта: Сталь прокатного стана технико-экономического обоснования

Цель: Рынка, технические и финансовые экспертизы прокатных стана инвестиций созданный Африканский фирма желает интегрироваться вертикально.

Клиент: Ведущий международный банк

Страна: Нигерия

Назначение продолжительность: 2-х месяцев (окончание марта 2007 года)

Выходы: ~ 60 страниц письменного отчета в том числе таблицу финансовой модели и PowerPoint слайд-шоу из основных выводов

Описание проекта: Обоснование инвестиций [Аудит]

Цель: Подготовка технико-экономического обоснования инвестиций и оборотных и предварительно должной осмотрительности докладе о европейской группы вовлечены в сбор лома и производству стали

Клиент: Средние фонд прямых инвестиций управления фирмой

Страна: Европа

Назначение продолжительность: 1 месяц (завершение апреля 2006 г.)

Выходы: Слайд Презентация основных технических замечаний сталелитейной компании; затем письменный отчет подробно основные стратегические, рыночных и технических вопросов, которые клиент

Описание проекта: Высокий уровень должной осмотрительности

Цель: Оценка третьего бизнес-плана стороны [в течение 5 рабочих дней] с акцентом на рынке, технические и финансовые вопросы, связанные с реструктуризацией проект мини-завода на юге России - в том числе общей оценки риска.

Клиент: Конфиденциальный клиент [Потенциальный инвестор]

Страна: Россия

Назначение продолжительность: 5 дней (завершение ноября 2011)

Выходы: ~ 20 страниц английского языка письменного отчета

Описание проекта: Железнодорожные и секции - рыночные отчет

Цель: Анализ рынка тяжелых стальных профилей и железной дороге, и легкие разделы - на Ближнем Востоке / Северной Африки, в том числе обзор торговых потоков и последствия для инвестиций в с нуля разделы завода.

Клиент: Конфиденциальный клиент [ДСП сталелитейной]

Страна: МЕНА регионе

Назначение продолжительность: 5 недель (завершение декабря 2011 года)

Выходы: Таблица плюс 120 страниц английского языка письменного отчета

МСІ будут рады обсудить вопросы, связанные с любой из этих заданий с вами дальше. Мы также будем рады предложить консультационную поддержку для вашей собственной фирмы в зависимости от ваших

НАШИ УПРАВЛЕНИЯ

МСІ является во главе с доктором Анджей М Kotas, управляющий директор. Анджей, возраст 54, специализируется на приватизации и реструктуризации металлургической промышленности в Центральной и Восточной Европы. Его опыт в этой области был приобретен в начале 1990-х работал Beddows и компании, а затем для Hatch Associates.

За время своей карьеры Анджея, который свободно говорит на польском, привела многих разных команд консультанта, работающего на национальном, так и корпоративных программ реструктуризации промышленности, главным образом, в Центральной Европе.

Анджей является членом Институт из Бизнес Консалтинг [IBC] и членом Институт из Материалы, Минералов и горного [ИОМЗ]. Он также является известным выступает на конференциях и частые комментатор в международной прессе бизнеса (Financial Times, Варшаве Business Journal, Metal Bulletin, стали неделя, Sky News) по вопросам общего с Центральной и Восточной Европы металлургии. В 2002 году Анджей основал новости металлургии и информационный портал www.steelonthenet.com.



Анджей М Kotas
Управляющий директор

Наши консультанты

МРП располагает сетью из металлов специалистов отрасли в странах Центральной и Восточной Европы, которые специализируются на **рынок, технический, окружающий & финансовый** металлургическом секторе оценок, и которые:

- находятся в тесном контакте с промышленностью, в том числе ключевых производителей, ученых, представителей правительств и торговых ассоциаций;
- монитор металлургии разработки для МРП;
- представляют МСІ, где это необходимо;
- помощь в наших заданий консалтинга, особенно, когда местное присутствие не требуется.

МСІ дополнительно работает с сетью независимых консультантов европейского Запада, как правило, эксперты из основных консультантов металлов которые сейчас работают в качестве внештатных советников и присоединиться МРП за конкретные проекты по мере необходимости. Это дает МСІ преимущество гибкость без обременения высокие постоянные издержки - ключевые преимущества, которые мы передаем нашим клиентам в виде ежедневных ставок сборов, которые значительно меньше, чем консалтинговой нормой.

О MCI

Металлы Consulting International Limited была основана в 2003 году. Бизнес является зарегистрированная в соответствии с Законом о компаниях 1985 как Общество с ограниченной зарегистрированных в Англия и Уэльс и находится в частной собственности.

Металлы Consulting International Limited является членом Институт из Бизнес Консалтинг, Где наши стали консалтинговые устройство признал практику.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Чтобы запросить копии отзывы клиентов, для получения дополнительной информации и помощи, или для начального без обязательств обсуждения пожалуйста, обращайтесь:

Анджей М Kotas, управляющий директор
Металлы Consulting International Limited
22 Неста Дорожные
Woodford Green
Эссекс IG8 9RG
Великобритания

☎ +44 (0) 208-504-2805 ☎

☎ +44 (0) 775-149-0885 ☎

 amkotas

E-mail: MCI@steelonthenet.com